

Girişimciler için başlangıç noktası StartersHub olacak

Bugüne kadar 30 girişimciye 5.7 milyon dolarlık yatırım yapan **StartersHub**, 2017 yılında nesnelerin **interneti**, **büyük veri** ve **Fintech** alanlarına yoğunlaşan özel programlar hazırlıyor.

Global pazarlara açılma konusunda uluslararası ortaklarımız sayesinde verdiğimiz destek bizi pek çok diğer programdan ayırıyor.

MURAT YILDIZ

murat.yildiz@dunya.com



MV Holding ve Gedik Yatırım bünyesinde kurulan StartersHub, yalnızca Türkiye'de değil, bölgedeki girişimcilerin desteklenmesi, danışmanlık alması ve işlerini büyütebilmesi için gerekli tüm altyapıyı sunuyor. Geçtiğimiz dönemde 30 girişimciye destek olan ve programlarının çeşitliliğini artırarak daha fazla girişimciye odaklanan StartersHub'ın amacını ve gelecek projelerini StartersHub Yönetim Kurulu Başkanı ve MV Holding CEO'su Ebru Dorman'a sorduk.

StartersHub nasıl bir hedefle kuruldu?

Haziran 2015'te kapılarını açan StartersHub'ın oluşum fikri 2014 yılında Startupbootcamp İstanbul programını Türkiye'ye getiren Ersin Pamuksüzer önderliğinde gelişti, ardından 2015 yılında fonumuzun kuruluşunu gerçekleştirdik. Bu fikrin temelinde girişimcilere geniş kapsamlı, uzun vadeli ve istikrarlı bir destek programı oluşturmak yer alıyor. Ana yatırımcıları MV Holding ve Gedik Yatırım olan StartersHub, farklı kurumların da destekleriyle faaliyetlerini sürdürüyor. StartersHub'ı erken aşama teknoloji girişimlerini hızla büyüyen, başarılı ve global şirketler olmaları için destekleyen bir girişimcilik platformu olarak tanımlayabiliriz. Girişimlere sadece yatırım yaparak değil; mentorluk, yurt içi ve yurt dışı uzmanlardan eğitimler, stratejik ortaklıklar, yerel ve global iş bağlantıları dahil olmak üzere ihtiyaç duydukları her alanda, baştan sona her aşamada destek oluyor, eşsiz imkanlar sağlıyoruz.

Program ne kadar sürüyor içeriğinde neler bulunuyor?

Startupbootcamp İstanbul üç aylık, Game Garage ve StartersHub XO ise altı aylık programlar. Ancak StartersHub olarak, desteklediğimiz girişimcilerle iletişimi-mizi sadece program süreleriyle sınırlamıyoruz. Sürekli bir ilişki yaratarak uzun vadeli hedeflerinin belirlenmesinden yatırım takibine kadar birçok konuda da girişimcilere destek oluyoruz. Program içeriklerine gelince; alanında profesyonel bir ekip tarafından titizlikle değerlendirilen başvurular arasından Startupbootcamp İstanbul'a seçilen takımlar, üç ay boyunca yoğun eğitimler ve mentor görüşmeleriyle girişimlerini adım adım geliştirme ve 200'den fazla üst düzey yönetici, kurumsal iş ortağı ve yatırımcıyla tanışma fırsatı buluyor. Game Garage hızlandırma programında ise altı aylık bir eğitim kampından geçen girişimciler, oyun sektöründe deneyim sahibi 50'den fazla mentor ile çalışabili-

yor; atölyeler, eğitimler, danışmanlık, oyun test ve kalite kontrol imkanlarıyla girişimlerini başarılı bir şekilde geliştirebiliyor.

Programa başvuru kriterleri neler?

StartersHub olarak, tüm ülke ve sektörlerden erken aşama teknoloji girişimlerine açığız. Bugüne kadar yazılım, donanım ve platform şirketlerine yatırımlarımız oldu. Yatırım yapacağımız şirketlerin arayışı iki yönlü oluyor. İlk adım bize başvuranlar, ikincisi de bizim araştırmalar sonucu ulaştıklarımız. Proaktif olarak hem yurt içi hem yurt dışında şirketleri inceliyoruz. Bu yıl Startupbootcamp İstanbul dahilinde yani tek bir program için 223 farklı şehirden 800'ün üzerinde başvuru aldık. Bunların yüzde 75'i yabancıydı.

Girişimcilere ne gibi destekler sağlanmış oluyor?

Startupbootcamp İstanbul'a seçilen takımlar ilk fonlama olarak 15 bin avruluk finansal desteğe sahip oluyor. Girişimciler, programın global ortaklarının sunduğu desteklerden de faydalanarak toplamda 550 bin dolar değerinde hizmet ve bu şirketlerin ağırlı aracılığıyla mentorluk alabiliyor. Her girişim, Google'dan ve Amazon Web Services'tan 100 bin dolarlık ücretsiz bulut kredisine, Salesforce tarafından üç adet ücretsiz SalesCloud Entarprise hesabına, Intel ve anlaşmalı Girişim Sermayesi (VC) bağlantılarına erişebiliyor.

Game Garage programı kapsamında ise girişimciler, ilk katılım yatırımı olan 20 bin dolar ile programa başladıktan sonra Game Garage Demo Day kapsamında projelerini yatırımcılarla paylaşıyor ve devam yatırımı alma fırsatı yakalayabiliyor.

Yatırım yaptığımız tüm girişimlere Levent'te bulunan 1.000 metrekairelik ilham verici ofisimizde 12 aya kadar ücretsiz ofis alanı sağlıyoruz. StartersHub aynı zamanda muhasebe, hukuk, yatırım bulma ve yatırım sürecini yönetme gibi alanlardaki destekleriyle girişimcilere projelerine odaklanma fırsatı sağlıyor. Programlardan başarı ile mezun olan girişimlere şirket başına 250 bin dolara kadar ek yatırım yapıyoruz. StartersHub olarak bugüne kadar 30 girişime toplam 5.7 milyon TL yatırım yaptık.

Programa katılan girişimcilere nasıl bir yatırım yapınız var?

Programlarına katılan girişimlerden ön yatırım artı aynı destek karşılığında %8'lik hisse alıyor. Program sonrası girişimciler sunduğumuz en önemli destek, 250 bin dolara kadar yaptığımız ek yatırım. Bu ek yatırım karşılığı hisse oranı şirketin o sırada geldiği aşamaya ve yaptığımız yatırım miktarına göre değişiyor. Toplamda %20 hissenin üzerine çıkmamayı planlıyoruz. Melek ağırlı veya girişim sermayesi fonlarının ortak yatırımcı olarak katılımı ile bizim sağladığımız miktarın 2-3 katı bir fonlama sağlanabiliyor. Bunlar melek yatırımcılar veya Segmentify'da olduğu gibi bir VC fonu da olabiliyor. Bu yatırımcılarla görüşmeleri organize ediyor ve yatırım sürecini yönetiyoruz. Ayrıca programı tamamlayan girişimcilerimiz StartersHub ofis alanımızı kullanmaya devam edebiliyor. Global pazarlara açılma konusunda uluslararası ortaklarımız sayesinde verdiğimiz destek bizi pek çok diğer programdan ayırıyor. Programdan mezun olan girişimcilerle artık ortak oluyoruz ve başarılı bir çıkışa kadar aynı yolda birlikte yürüyoruz.

STARTERSHUB VE GİRİŞİMCİLİK EKOSİSTEMİ AÇISINDAN 2017 ÖNGÖRÜLERİNİZ NELER?

Bu yılın son çeyreğinde StartersHub XO adında yeni bir Venture Building programı lanse ettik. Bu program Nesnelerin İnterneti (IoT), Büyük Veri (Big Data) ve Finansal Teknolojiler (FinTech) alanlarını kapsıyor. 6 aylık olarak kurguladığımız bu formata ilgili sektörlerden pek çok kurum da dahil ederek önemli bir platform oluşturuyor. Başvurular sonrasında düzenleyeceğimiz Seçim Günleri (Selection Days) ile yeni girişim destek programının katılımcılarını seçeceğiz. 20 bin dolarlık ön sermaye sunacağımız girişimciler arasından başarılı olanları 6 aylık bir programa dahil edeceğiz. Her ay yeni hedeflerin verildiği programda, hedefleri başarıyla tamamlayan startup'lar, programın sonraki aylarında da yer almaya hak kazanacaklar. Girişim Destek Programı, 6 ayın sonunda bir tanıtım gününün

(Demo Day) düzenlenmesiyle tamamlanacak. Mentorluk alanı için de kendimize yeni hedefler koyduk. Türkiye'deki mentorların ekosisteme daha büyük katkı sağlayabilmelerine destek vermek için

özel bir program yaratmayı planlıyoruz. İleride daha büyük miktarlarda yatırım yapabilmek amacıyla mevcut fonu büyütme veya bir sonraki aşamaya hitap eden ek bir fon kurma konularını da değerlendiriyoruz.

STARTERSHUB



Ebru Dorman