



Yıldız Teknopark, Çin'in Şanghay şehrinde düzenlenen inovatif ürünlerin sergilendiği CES Asia Fuarı'nı ziyaret etti. Yıldız Teknopark içinde faaliyet gösteren firmalardan oluşan ticari heyet, fuarda toplam 27 B2B görüşmesi gerçekleştirdi.

Yıldız Teknopark Genel Müdürü Prof. Dr. Mesut Güner, "Gelişen teknolojilere ilişkin tüm dünyada yaşanan gelişmeleri ilgilyle takip ediyoruz. Asia CES 2017 fuarı yeni işbirlikleri geliştirmemiz yönünde verimli oldu" dedi.



Siz de garajınızda doğup hayata geçen girişimlerinize ilgili başarı hikâyenizi girisimgaraji@htgazete.com.tr adresine yollayıp okurlarımızla paylaşabilirsiniz.



Yurtdışına gönderimi zor paketi ucuza gönderecek

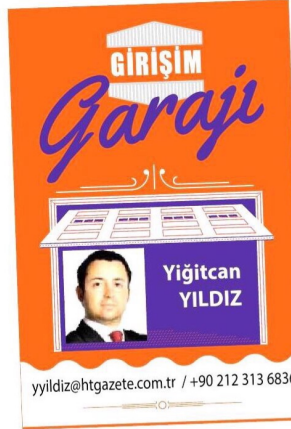


Serdar Güvenkaya

yolici

Genç Türk girişimci Serdar Güvenkaya, yurtdışında yaşayanların e-ticaret yoluyla Türkiye'den alışveriş yapmasını kolaylaştıran bir iş modeline imza attı. Türk girişimcinin geliştirdiği paket yönlendirme servisi Yollando.com, yurtdışında yaşayanların Türkiye'den alışverişini kolay, hızlı ve ucuz şekilde gerçekleştirmelerini hedefliyor. İsviçre'de doğup büyüyen ve

geliştirdiği iş modeli için İstanbul'a yerleşen Güvenkaya, Yollando.com ile yurtdışı gönderimi bulunmayan ya da yüksek gönderi ücretlerinden dolayı müşterilerin bütçesini aşarak sipariş edilemeyen ürünlere erişimi mümkün hale getireceklerini vurguladı. Güvenkaya, Yollando.com ile Türkiye'den alışverişini kolaylaştırarak ihracata katkı sağlamayı hedeflediklerini belirtti.



yyildiz@htgazete.com.tr / +90 212 313 6836

StartersHub Yönetim Kurulu Başkanı **EBRU DORMAN**

Başarısızlığı sahiplenin başarıya ulaşın

StartersHub Yönetim Kurulu Başkanı Ebru Dorman, girişimcilerin başarıları kadar başarısızlıkları da sahiplenmesi gerektiğini belirterek, "Bir girişimcinin kendisini ve girişimini her gün bir adım daha ileriye nasıl götüreceğini düşünmesi, kendini bunun için zorlaması şart" dedi.



UZMAN GÖRÜŞÜ

kullandı. Mentor seçimlerinde girişimcilere titiz olmalarını tavsiye eden Dorman, "Girişimcilerin zorlu, stresli ve sıkıntılı dönemlerden geçmeleri doğaldır. Bu süreçte pek çok karar 'hayati' önem taşır. Girişimcilere yol gösteren, deneyimli mentorların bu nedenle girişimlerin başarısında

özel bir rolü oluyor" diye konuştu. Dorman, girişimcilerin onları iyi anlayan ve iş fikirlerini sahiplenilen mentorlar ile birlikte çalışmalarının fark yarattığını kaydederek, "Ülkemizde bu farkı yaratmak isteyen mentorların sayısı her geçen gün artıyor. Hatta bu konuda mentorların daha efektif destek sağlayabilmeleri için mentorlara yönelik çok özel bir programın hazırlık aşamasındayız" dedi.

MENTORU DİKKATLİ SEÇİN

Dorman, mazeret üretmek ya da başarısızlıkların faturasını başkasına çıkarmak yerine her bir deneyimi sahiplenmek ve buna göre yeni aksiyonlar belirlemenin önemine işaret ederek, "Bunu bu şekilde kabul eden ve kendine inanan girişimciler başarıyı yakalıyor" ifadesini

Zamanlamayı doğru yapın

Bir girişimin başarısında zamanlamanın kritik önem taşıdığını vurgulayan Ebru Dorman, "İş fikriniz çok iyi bile olsa, bunu pazara yanlış zamanda sunarsanız başarısız olma olasılığınız

yüksek. Girişiminizi hayata geçirmeden önce pazardaki ihtiyacın büyüklüğü ve çözümün cazibesine göre zamanlama planınızı oluşturmalsınız" şeklinde konuştu.



3 TAVSİYE

TUTKULU EKİP AYAKTA TUTAR

1 Başarılı girişimciler, hayalini kurdıkları bir çözümü hayata geçirmek üzere yola çıkarak yaşadıkları bir probleme çözüm üretkenler oluyor. Başarıya giden yolda ortak tutkuya sahip bir ekip kurmak da önemli. Tutkulu bir ekip, ekibi ayakta tutar ve yaratıcılığı besler.

MÜŞTERİYİ DİNLE ÇÖZÜM ÜRET

2 Müşteri ihtiyaçlarını öngörebilmek ve doğru çözümü üretebilmek önemli. Ancak buna sadece girişimcinin veya yatırımcının inanması yeterli değil. Potansiyel müşterilerden erken aşamada geri bildirim almayı başlatıp alınan geri bildirimlerle beslenmeye devam edin.

YATIRIMCI ŞİRKETE DEĞER SUNMALI

3 Yatırımcı sadece sermaye sağlayıcı değildir. Doğru bir yatırımcı şirkete sağladığı sermayenin ötesinde yüksek değer de sunmalıdır. Yatırımcı ile girişimcinin "ortak" olduğu, iş fikrini sahiplenildiği ve işi büyütmek için birlikte çalıştığı girişimler hızlı büyür.

WORKUP GİRİŞİMCİLİK PROGRAMI LİDER MENTORU ÖMER ERKMEN:

İş dünyasından mentor zor çıkar

Workup Girişimcilik Programı Lider Mentor Ömer Erkmen, iş yaşamında başarılı olmanın girişimlere mentorluk yapmak için yeterli olmadığını ifade etti. Erkmen, girişimcilerin para kazanmayı değil çözüm yaratmayı hedeflemeleri gerektiğini kaydetti

WORKUP

Girişimcilik Programı Lider Mentor Ömer Erkmen, "Girişimcileri tanımayan bir mentorun faydalı olamayacağını kaydetti. İş yaşamındaki başarının mentorluk için yeterli olmadığını aktaran Erkmen, "Girişimcileri tanımayan ve girişim dünyasının içinde olmayan kişiler mentor olamaz. Kendi işlerinde başarılı olmuş iş dünyasından kişiler mentorluk yapabilir girişimlere faydalı olamazlar, çünkü kendilerinden ne istediklerini bilemezler" dedi. Erkmen, mentorların girişimciye yol arkadaşlığı yapan ve finansman dışında her türlü desteği veren kişiler olduğunu belirtti.

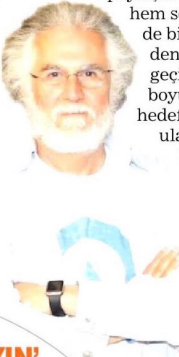
'BU YIL 30 EKİBE KAPI AÇARIZ'

Erkmen, Türkiye İş Bankası'nın ana destekçisi olduğu ve Kolektif House'un yönettiği Workup Girişimcilik Programı'na yaklaşık 500 başvuru içinden

KİME DENİR?

Ömer Erkmen, girişimciye yol arkadaşlığı yapan ve finansman dışında her türlü desteği veren kişi olarak tanımlıyor.

ilk etapta 10 ekibin seçildiğini aktararak, yıl sonuna kadar 30 girişimi programa dahil edeceklerini söyledi. Workup'ta girişimlere finansal kaynaklara erişim dahil her alanda destek verildiğini anlatan Erkmen, "Girişimlere mentorluk başta olmak üzere yatırımcılarla bir araya getirme gibi ihtiyaç duydukları alanlarda yardımcı olarak işlerini hızlandırmayı ve büyütmeyi hedefliyoruz" dedi. Program kapsamında çalışan girişimlere 1 ay deneme süresi verildiğinin bilgisini paylaşan Erkmen, "İlk 1 ay hem seçilen ekip hem de biz karşılıklı bir deneme sürecinden geçiyoruz. 6 ay boyunca girişimlerin hedeflerine ulaşım ulaşıp ulaşmadıklarını belirliyoruz. Hedeflerine ulaşamayanlar ile de yollarımızı ayırıyoruz" diye konuştu. Erkmen, ihtiyaç olursa Workup'ta diğer şehirlere de taşıyabileceklerinin sinyali verdi.



Ömer Erkmen

İLERLERKEN

'KENDİNİZİ KANDIRMAYIN'

Girişimcilerin yaptıkları hataları değerlendiren Erkmen, "Girişimcilerin özgüven eksikliği ya da fazlası sorun yaratır. Girişimciler kendilerini kandırmadan ve dev aynasında görmeden ilerlemeliler" dedi.

'SİLİKON VADİSİ'NE GİTMEK ŞART DEĞİL'

Erkmen, başarmak isteyen girişimlerin Silikon Vadisi'ne gitmelerinin şart olmadığını altını çizerek, "Mentorlar, girişimciler ve yatırımcılardan oluşan sanal silikon vadileri oluşturmamız. Bu üç grubun bir araya geldiği ortak çalışma alanlarının da daha fazla

artması girişimlerin başarı şansını yükseltecektir" dedi. Kurumların merkezinde insan olmaz ise girişimcilik alanında atılan adımların boşa olacağını savunan Erkmen, "Ne yazık ki yeterince çalışmıyoruz. Gelişim için girişimcilik alanında daha çok çalışmalıyız" ifadesini kullandı.



Endeavor'da ikinci Kurttepeli dönemi



Emre Kurttepeli

Türkiye'de etkin girişimcileri desteklemek adına kurulan Endeavor Türkiye Derneği, güncel faaliyetlerini ve gelecek hedeflerini paylaşmak üzere Altıncı Olağan Genel Kurul Toplantısı'nı gerçekleştirdi. Genel kurulun ardından yapılan yönetim kurulu

toplantısında Yönetim Kurulu Başkanlığı'na yeniden Emre Kurttepeli seçildi. Kurttepeli, "Son on yıldır Endeavor Girişimcileri, 1.5 Milyar dolar değer yarattı. Globalleşmenin altını sürekli çiziyoruz ve yeni dönemde bu yönde önderlik etmek istiyoruz" dedi.